

Améliorez votre satisfaction clients grâce à un suivi précis de vos stocks.

Le module Gestion des Stocks de Cegid XRP Flex vous permet de garder le contrôle sur vos stocks disponibles et optimisez votre processus de distribution, le tout, sans perdre de vue les coûts associés. Visualisez les stocks par emplacement, accédez aux moindres détails. Vous définissez vos règles de gestion au regard de votre activité (méthodes de sorties de stocks, numéros de série/lot, méthodes de valorisation, comptabilisation associée et bien plus encore).

Votre gestion des stocks s'adapte à vos enjeux !

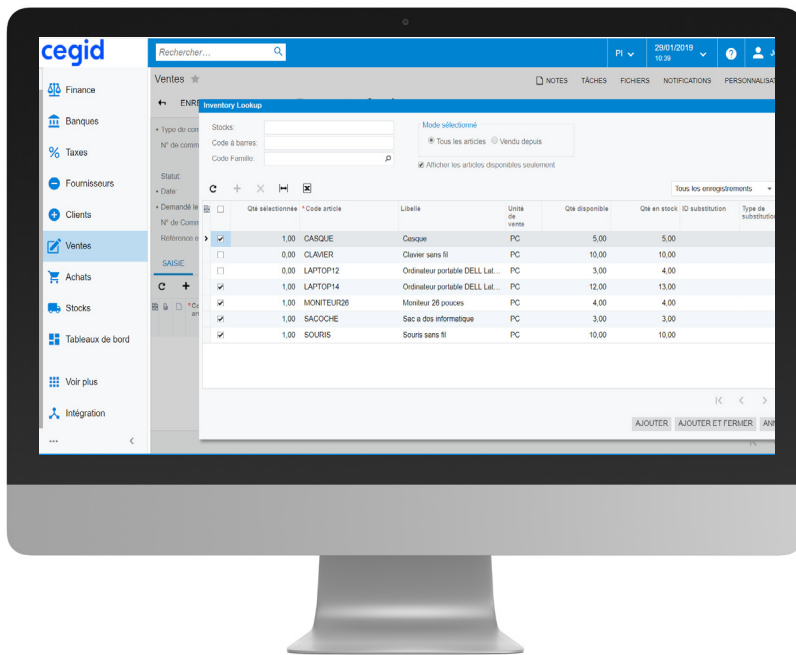
› Gestion d'entrepôts multiples :

Suivez vos stocks par entrepôts, les répartitions en quantités et leurs valorisations par site. Redistribuez les stocks par emplacements afin d'optimiser vos réceptions. Gérez les droits utilisateurs par entrepôts pour sécuriser l'accès aux informations.

› Diversité des méthodes de valorisation :

Vous pouvez vous appuyer sur les méthodes des coûts standards, du CUMP, du FIFO ou autres critères spécifiques aux articles. Vous bénéficiez d'une historisation de votre suivi des stocks et gardez la possibilité de procéder à des ajustements (coûts & quantités).

› **Numéro de lot et de série :** Suivez les stocks par numéro de lot ou de série, qui peuvent être attribués ou saisis sur les entrées en stock, et affectés lors de la sortie du stock ou encore à l'assemblage des articles. Associez des méthodes de valorisation spécifiques à des numéros de série pour suivre des coûts particuliers.



Vous déterminez en temps réel votre rentabilité par entrepôt, gamme de produit, site ou unité commerciale, tout en réduisant les coûts sur l'ensemble de vos circuits d'approvisionnement et canaux de distribution.

Les étapes clés de votre gestion des stocks entièrement maîtrisées

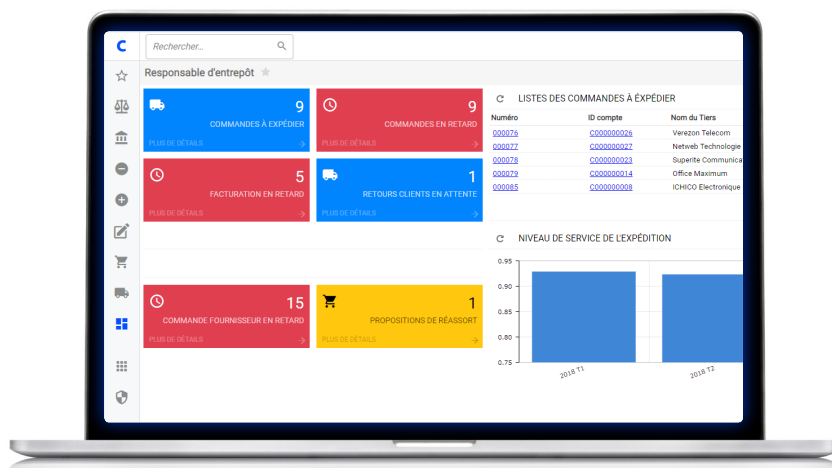
› **Dates d'expiration** : Attribuez une date d'expiration à chaque numéro de lot ou de série pour retirer les articles expirés de votre inventaire des stocks disponibles. Cegid XRP Flex favorise automatiquement la distribution des articles dont la date d'expiration est la plus proche afin de réduire vos pertes.

› **Transferts en deux étapes** : Les transferts d'inventaire s'effectuent en deux étapes, pour vous simplifier le suivi des biens se déplaçant entre des emplacements associés à des entrées GL et des comptes « en transit ».

› **Contrôle par emplacement** : Attribuez des emplacements par défaut selon vos transactions. Spécifiez les types d'articles et de transactions autorisés, les priorités de prélèvement et les coûts par emplacement.

› **Frais de transport** : Attribuez automatiquement ou manuellement des frais de transport aux bons de commande, livraisons et factures.

› **Automatisation des bons de commande** : Générez automatiquement les bons de commande en fonction du niveau des stocks grâce aux algorithmes de réapprovisionnement. Les commandes sont alors passées auprès du fournisseur offrant les meilleurs tarifs et délais de livraison.



Votre gestion des stocks s'adapte à vos politiques commerciales

› **Gestion de la relation client intégrée** : Convertissez les opportunités du CRM en bons de commande, sans devoir ressaisir les prix et remises. Le service client peut ainsi suivre les commandes et vérifier l'avancement de la livraison.

› **Remises et promotions** : Gérez des politiques de prix et de remises complexes (en % ou montant), capables d'appliquer des remises quantitatives ou plusieurs remises par article. Ces politiques sont datées et persistent en cas de changement de prix.

› **Codes motifs des transactions** : Évaluez les tendances et repérez les problèmes en attribuant des codes motifs aux transactions d'inventaire. Ces codes motifs peuvent être liés à des comptes du grand livre (GL) et aux niveaux des stocks pour vous permettre de créer des rapports financiers et opérationnels.

Votre activité accélère

› **Performance et prise de décisions au bon moment** : en capitalisant sur des processus automatisés, une collecte des données en temps réel, des analyses financières et projections dynamiques.

› **Prédictivité de vos coûts de licence** : pas de tarification à l'utilisateur, un modèle pensé pour accompagner le développement de votre activité.

› **Convivial et sécurisé** : il constitue une importante source de productivité pour votre entreprise.

Une solution adaptable et ouverte

- › Configurez facilement votre solution en fonction de vos besoins
- › Ajoutez des capacités, telles que le CRM ou la visualisation des données à tout moment
- › Enrichissez votre ERP avec d'autres solutions et applications